

Het overwegen waard: een eierautomaat

tekst en beeld: Luc Maertens

De laatste jaren zie je ze als paddenstoelen uit de grond rijzen: automaten voor allerlei landbouwproducten. Van aardbeien, appels, aardappelen tot zelfs voor melk. Eierautomaten daarentegen kom je bij ons nog vrij weinig tegen, in tegenstelling tot Nederland waar je ze bij vele legkippenbedrijven aantreft. Nochtans kunnen ze voor een aantal bedrijven een opportuniteit zijn om een stuk afzet in eigen beheer te realiseren. Eventuele wetgevende aspecten worden in de juridische rubriek behandeld.

Kostprijs

Er zijn diverse modellen op de markt, van



Er zijn automaten in vele formaten, met diverse opvulmogelijkheden en betalingswijzen tot de mogelijkheid voor opvolging op afstand.

eenvoudige modellen met een 10-15tal vakjes en enkel betaling met munten of biljetten tot meer gesofistikeerde modellen met elektronische betalingsmogelijkheden. De prijs voor een basismodel ligt in de buurt van 5.000 euro. Voor een grote automaat met vakken voor zowel doosjes tot grote vakken, voor één of meerdere kartons, bedraagt de prijs snel het dubbele. Wil men de mogelijkheid aanbieden om elektronisch te kunnen betalen dan moet op een supplement van circa 500 euro gerekend worden.

Er kan ook geopteerd worden voor het huren van de automaat maar navraag leert dat dit niet de meest gangbare werkwijze is bij landbouwautomaten. Wel bieden sommige firma's aan dat het toestel teruggenomen wordt indien niet rendabel tegen een vooraf afgesproken prijs.

Plaatsing

Wanneer de stal mooi langs de straat gelegen is, dan is veelal een plaatsing in bijvoorbeeld



Plaatsing in een tuinhuis langs de weg is een veel toegepaste oplossing.



Een meer luxueuze en mooi ogende "Egg Drive" gespot in Nederland.



Hier zijn de automaten aan de kop van de stal ingebouwd met de mogelijkheid om op de verdieping, via een “sky box”, de kippen in de stal te zien.



Een voorbeeld waar verschillende producten aangeboden worden op dezelfde plaats.

een bijgebouw aan de straatkant het meest aangewezen. De kosten kunnen hierdoor gedrukt worden en indien er de mogelijkheid is de kippen te zien, via een skybox of een venster, dan is dit zeker een meerwaarde.

Een plaatsing in een **aangepast tuinhuis** is een veel toegepaste oplossing. Niet alleen voor de cliënten is dit comfortabel maar hier kan met info over eieren of kippen aanbrengen en een aangenaam “winkeleffect” gecreëerd worden.

Veelal wordt er gestart met eenvoudige accommodatie, soms enkel een afdakje boven de automaat. Maar als de zaak loopt of samenwerking met producenten van andere hoeveproducten, ja dan kan er geïnvesteerd worden in meer uitgebreid en comfortabeler onderkomen.



Naast kwaliteit en bereikbaarheid is voldoende publiciteit en aanduiding noodzakelijk.

Omgeving

De klant is koning, zorg dus dat hij gemakkelijk kan parkeren of zijn fiets plaatsen. Een verzorgde en nette omgeving is ook een must. Een zitbank of mini-speeltuintje kunnen het geheel aantrekkelijk maken en jonge klanten lokken.

In het kader van bio-veiligheid is de plaats waar de eierautomaat staat afgesloten van de bedrijfsruimten, zodat de klanten geen toegang hebben tot de stallen. Via een venster, skybox of achter de omheining bij uitloop, kan wel ingespeeld worden op rechtstreeks contact met de productiewijze.

En de eieren ...

Een voldoende assortiment aanbieden is aangewezen. Diverse verpakkingen gaande van doosjes van 6 stuks tot vakken met meerdere kartons. Belangrijk is zeker dat **topkwaliteit** aangeboden wordt, dus liefst dagvers, onberispelijke schaal-kwaliteit en eventueel info waarom de eitjes klein, groot of wit zijn. Hou er wel rekening mee dat de Belgische consument nog in zeer grote mate bruine boven witte eieren verkiest. Maar met wat uitleg kan dit mogelijks toch gestuurd worden. Een verwijzing naar de (alternatieve) huisvesting is zeker een meerwaarde.

Marketing

Een eigen naam van het bedrijf al dan niet met logo is zowat een must als je wil inzetten op thuisverkoop. Dit kan door eenvoudig een etiket te kleven op de eierdoosjes maar ook door de eieren in **gepersonaliseerde verpakkingen** aan te bieden.

Aantrekkelijke publiciteit aan de straatkant, een folder bij de plaatselijke horeca tot een website, waar o.a. de productiewijze getoond wordt, kan zeer nuttig zijn. Indien er plaats is voor een speeltuig of binnen enkele leuke speeltjes voor de kinderen, ja dan is dit een aantrekkingspool voor jonge gezinnen.

Automaten combineren

Het aanbieden van verschillende producten op dezelfde plaats, is zeker een meerwaarde. Hierdoor kunnen ook de investeringskosten in het onderkomen voor de automaten beter afgeschreven worden. Zijn er fruit-, zuivel- of aardappelproducenten in de buurt, overweeg om ook hun producten aan te bieden of in overleg de automaten op het gunstigst gelegen bedrijf te plaatsen.

Voor de gelukkigen die hun bedrijf hebben langs een drukke fietsweg, ja dan is een frisdrankenautomaat in combinatie met de eierautomaat zeker een opportuniteit.

Rendabel?

Hierop is geen pasklaar antwoord te geven. Verkoop en investeringskosten kunnen zeer sterk uiteenlopen. Maar mits de nodige publiciteit en men vrij goed gelegen is, is een verkoop op weekbasis van enkele duizenden eieren zeker haalbaar. In tijden van vooral ongunstige eierprijzen kan deze thuisverkoop voor een stukje extra inkomen zorgen.

Tot slot nog meegeven dat een zekere beveiliging geen overbodige luxe is. Afsluiten na een bepaald uur, een camera plaatsen of vermelden dat dagelijks de geldlades geleidigd worden zijn hiertoe hulpmiddelen.

Een ei-automaat plaatsen: waar moet je op letten?

In deze “eierspecial” willen we bekijken hoe het staat met het plaatsen van een eierautomaat. Heb je hier voor een vergunning nodig of niet? Waar moet je op letten bij het afsluiten van een contract met het bedrijf dat de automaat plaatst?

Een vergunning nodig voor het plaatsen van een automaat?

We weten het allemaal: in België heb je meestal een vergunning nodig indien je iets wil doen!

Plaatst men een broodautomaat, een bloemenautomaat, een praline automaat, een eierautomaat, of om het even welk ander automaat dan stelt zich inderdaad de vraag of men dit op de één of andere manier moet aanvragen.

Voor het plaatsen van een automaat op zich, heeft de wet niets voorzien. Dit betekent dat er bij ons weten geen specifieke regels bestaan voor het plaatsen en gebruiken van automaten.

Bij het gebruik van een automaat gaat het niet over “leurrendel” (dit is het verkopen van goederen buiten een winkel; bv verkopen op markten of de huis aan huis verkoop) en de regels inzake de sluitingstijden (die in andere gevallen van verkoop wel gelden), zijn hier ook niet van toepassing. Via een automaat kan men dag en nacht verkopen! Zo zijn winkels gebonden aan wettelijk bepaalde sluitingsuren en moeten zij eveneens een wekelijkse rustdag houden.

De plaats waar men de automaat plaats kan van tweeërlei aard zijn, nl. de automaat kan langs de openbare weg geplaatst worden, maar ook op privé domein. **Wordt de automaat langs de openbare weg geplaatst, dan is uiteraard een toestemming van de gemeente nodig** en in bepaalde gevallen kan zelfs de toestemming van de



Solange Tastenoye

tekst: Solange Tastenoye

provincie noodzakelijk zijn. We raden hier alvast aan om, indien je een automaat langs de openbare weg wenst te plaatsen, je eerst bevroegd mij het plaatselijk gemeente- of stadsbestuur.

Maar ook voor automaten die op privé eigendom geplaatst worden moet men zich bevroegen bij de plaatselijke gemeentediensten. Indien de automaat bijvoorbeeld in een muur ingebouwd wordt, zal er een stedenbouwkundige vergunning nodig zijn en bovendien zijn er gemeenten en steden die eveneens een belasting of taks heffen op het plaatsen van de automaten!

OPGEPAST!

De automaten worden meestal verhuurd aan de hand van “leasingcontracten” waarbij maandelijks een vorm van huur betaald wordt. Het is echter ten stelligste aan te raden om het contract dat tussen u en de firma die de automaat komt plaatsen wordt afgesloten, zeer goed nagelezen wordt omdat er vaak niet veel mogelijkheden zijn in verband met de opzegmogelijkheden. Bovendien moet je ook nagaan of er bij een vroegtijdige beëindiging van het contract geen verbrekingsvergoeding moet betaald worden en hoeveel die dan precies bedraagt!

OPGEPAST!

Blijkt dat je een stedenbouwkundige vergunning nodig hebt voor het plaatsen van een automaat, dan neem je best een clause op in het huurcontract die stelt dat indien je een dergelijke vergunning niet krijgt, het contract een einde zal nemen zonder dat je enige schadevergoeding hoeft te betalen!

Hou ook rekening met het onderhoud van de automaat; deze kan duur uitvallen. Ga daarom goed na in het contract wie hiervoor instaat en wie de kosten ervan draagt!

En wat met specifieke ei-automaten?

Iedereen die een activiteit uitoefent in de voedsel-

keten (dit is bijvoorbeeld de veeteelt, land- en tuinbouw, akkerbouw, fruitteelt...) moet gekend zijn bij het Voedselagentschap en moet geregistreerd zijn als een "primaire producent". Dit geldt voor zowel hobbyisten als voor professionelen. Deze professionals in de primaire sector mogen hun producten verkopen aan bijvoorbeeld restaurants, of aan de detailhandel, maar zij kunnen ook rechtstreeks aan de consument verkopen, zonder dat ze dit als extra activiteit in de voedselketen moeten melden. Hier volstaat dan hun registratie als primaire producent.

Verkoop je de eieren die je op je eigen bedrijf produceert via een automaat, dan moet deze binnen een straal van 80 km van uw bedrijf staan. Je hebt hiervoor geen extra toelating of registratie nodig. Produceer je minder dan 15.000 eieren per jaar, dan moet je zelfs de primaire activiteit niet registreren. In alle andere gevallen volstaat het dat je gewoon de primaire activiteit registreert.

Solange Tastenoye.
www.solangetastenoye.be

GRATIS juridisch advies voor onze abonnees.

Op het telefoonnummer: **013/46.16.24**
Elke werkdag van 8u30 tot 17u.



Hyvarki
Bedrijfshygiëne



- GSP erkend ontsmettingsbedrijf
- Vliegen-, bloedluis- en ongediertebestrijding
- Doseerapparaten, kuikenpapier en beschermingsmaskers
- Reeds meer dan 20 jaar ervaring

Rene Martens
Veldvoort 28, 2990 Wuustwezel
Tel. & Fax 03/669 84 31
hyvarki@skynet.be





ORIGINEEL
Specht
PLUIMVEEMATERIAAL

**»VARIA MET NEST
IN HET MIDDEN«**
**PRODUCENT VAN PLUIMVEEMATERIAAL
SINDS 1961!**



Eierverzameling vanuit het nest in het midden!
Eieren van het systeem worden automatisch verzameld.

Goede overzicht in alle etages!

Nesten aan de buitenkant in de gangen!

Voer, water, eierband op elke etage!

Door de smalle mestbanden is het goede lopen van de banden gegarandeerd!

Diepte van de installatie tot in het midden is één armlengte!

Begaanbare aanvliegroosters!

Dierenvriendelijke nesten!

Op vraag: ook met mestbandbeluchting!

Ten Elsen GmbH & Co. KG 

D-47665 Sonsbeck/Germany
Dassendaler Weg 13
Telefon +49 (0) 2838 912-0
Fax: +49 (0) 2838 2791
www.specht-tenelsen.de
info@specht-tenelsen.de

Hans Theo Ten Elsen GSM: +49.173-8 79 65 82